

# SMART DATA – DER ROHSTOFF FÜR IHREN ERFOLG

WIR VERPASSEN IHREN DATEN DEN RICHTIGEN SCHLIFF



## EFFIZIENTE DATEN

Verwenden Sie Daten, die speziell auf Ihr Unternehmen und die Bedürfnisse Ihrer Kunden zugeschnitten sind.



## VERTRIEBSOPTIMIERUNG

Analysieren Sie mit uns potenzielle Vertriebsgebiete und nutzen Sie unsere Tools zur Optimierung.



## CRM & LEADS

Nutzen Sie auf Ihr Unternehmen zugeschnittene Leads für ein optimiertes Customer-Relationship-Management.

## INTELLIGENTE DATENLÖSUNGEN

Smart Data ist der Schlüssel zu fundierteren und kosteneffizienten Entscheidungen. Mit über 25 Jahren Erfahrung in den Bereichen KI und automatisierter Datenauswertung verzaubern wir Sie mit individuellen Datenlösungen, die passgenau auf die Bedürfnisse Ihres Unternehmens zugeschnitten sind. Reduzieren Sie Kosten durch maßgeschneiderte und valide Leads für eine gezielte Akquise, die Ihnen Zugang zu neuen Kunden und Geschäftsmöglichkeiten eröffnet.

### IHRE VORTEILE:

- Effizientes Customer Relationship Management
- Zielgruppengenaue Social-Media-Kampagnen
- Neukundengewinnung mit gezielten Leads
- Steigerung des Vertriebspotenzials
- Cross- und Upselling-Potenziale ausschöpfen
- Effektive Marketingstrategien planen und umsetzen

Für Sichtbarkeit auf den Social-Media-Plattformen müssen Sie nicht monatelang den Algorithmus füttern. Maximieren Sie Ihre Online-Präsenz und das Engagement Ihrer Zielgruppe durch die Nutzung von Smart Data in den sozialen Medien. Mit unseren automatisierten und intelligenten Datenanalysen können Sie Trends erkennen, um Ihren Content und Ihre Kampagnen gezielt anzupassen. So steigern Sie die Reichweite und Relevanz Ihrer Beiträge. Verstehen Sie Ihre Community besser, erhöhen Sie die Interaktion und steigern Sie Ihre Conversion Rate.



VON LIKES  
ZU LEADS –  
SMART DATA  
FÜR SOCIAL  
MEDIA

# DATEN EFFIZIENT NUTZEN STATT SAMMELN

So viel Potenzial steckt in Ihren Daten

Im heutigen Wettbewerbsumfeld ist eine effektive Datennutzung der Schlüssel zum Erfolg auf allen Plattformen. Unbereinigte Datensätze sind nicht nur ein hoher Kostenfaktor, sondern verschwendetes Absatzpotenzial. Mit unseren Smart-Data-Lösungen bieten wir Ihnen die Möglichkeit, Ihre Daten und Vertriebsprozesse plattformübergreifend zu optimieren und in wertvolle Erkenntnisse zu Ihren Zielgruppen und in potenzielle Absatzmärkten zu verwandeln.

## ZAUBERHAFTHE MÖGLICHKEITEN MIT SMART DATA VON E.COM

- **DATENBEREINIGUNG:** Wir sorgen dafür, dass Ihre Kundendaten frei von Fehlern, Inkonsistenzen und Dubletten sind, um Genauigkeit und Verlässlichkeit zu gewährleisten.
- **DATENINTEGRATION:** Wir kombinieren Daten aus verschiedenen Quellen und schaffen für Sie eine einheitliche Datenlandschaft, um Silos aufzubrechen und das volle Potenzial Ihrer Daten zu offenbaren.
- **DATENANALYSE:** Unter Berücksichtigung von Parametern wie Unternehmensgröße, Branchenzugehörigkeit und Umsatzdaten erhalten Sie von uns eine genaue Analyse Ihrer Kundendaten.
- **LEAD-SCORING:** Konzentrieren Sie Ihre Ressourcen auf qualifizierte Leads mit unseren Datenanalysen und Risikobewertungen.
- **KUNDENPROFILIERUNG:** Identifizieren Sie Ihre idealen Kunden mithilfe von bereinigten und angereicherten Daten, um Ihre Marketing- und Vertriebsstrategie zu präzisieren.
- **SOCIAL MEDIA:** Nutzen Sie effiziente Daten, um Ihre Zielgruppen auf den Social-Media-Plattformen zu identifizieren, zu clustern und um Content und Kampagnen effizient zu planen.
- **KUNDENBINDUNG:** Steigern Sie Kundenzufriedenheit und -bindung durch personalisierte Angebote und Ansprachen.
- **KAMPAGNENPLANUNG:** Unsere bereinigten Daten liefern Ihnen die Basis, um Ihre Kampagnen effizient zu planen und durchzuführen.

## DATENOPTIMIERUNG MIT E.COM

So verpassen wir Ihren Rohdaten den richtigen Schliff

Wir sind darauf spezialisiert, Ihre Daten zu optimieren und in leistungsstarke Werkzeuge für Ihr Unternehmen zu verwandeln. Mittels einer Kombination aus automatisierter und manueller Prüfung anhand von Identnummern erhalten Sie von uns fundiert analysierte und bereinigte Datensätze.

### UNSER VORGEHEN

1. **WORKSHOP:** Vor Ort analysieren wir gemeinsam mit Ihnen den IST-Zustand Ihrer Datenlage, Ihrer Vertriebsprozesse und den aktuellen Stand Ihres Adressbestandes.
2. **POTENZIALCHECK:** Wir prüfen Ihre Daten auf Potenzial und Struktur auf Basis der automatischen Zuordnung einer Identnummer, die uns als Grundlage für die weitere Analyse dient.
3. **MANUELLE ZUORDNUNG:** Sollten die Ergebnisse der automatischen Zuordnung nicht ausreichen, führen wir eine manuelle Zuordnung der Identnummern durch.
4. **ANALYSE:** Unter Berücksichtigung von Unternehmensgröße, Branchenzugehörigkeit und der Umsatzdaten erfolgt im Anschluss durch uns eine gründliche Analyse und Zuordnung der Kundendaten.

## DIE E.COM APP

Immer alle wichtigen Daten im Blick

Mit der e.com Vertriebsapp haben Sie immer alle wichtige Daten wie von Zauberhand griffbereit. Unsere benutzerfreundliche Plattform bietet Ihnen eine klare Visualisierung, Organisation und detaillierte Analysen. So können Sie Ihre gefilterten Potenziale jederzeit und überall für Ihren Vertrieb nutzen. Basierend auf unserem CRM-System „smartPortal“ können Sie Ihre Daten auf allen mobilen Endgeräten mit Internetzugang nutzen. Das passwortgeschützte und SSL-verschlüsselte System garantiert Ihnen dabei eine sichere Anwendung mit sensiblen Daten.

Zeit ist Geld – Optimieren Sie Ihre Planung! Mit der integrierten Standortbestimmung und Umkreissuche finden Sie Potenzialkunden in der Umgebung. Die Kategorisierung erfolgt nach den von Ihnen hinterlegten Parametern und anhand der für Sie individuell erstellten Datensätze. Damit werden Ihnen nur die Unternehmen angezeigt, die für Sie von Relevanz sind. Mit dem Routenplaner werden Sie zielgenau zum nächsten möglichen Kunden in Ihrer direkten Umgebung geleitet.

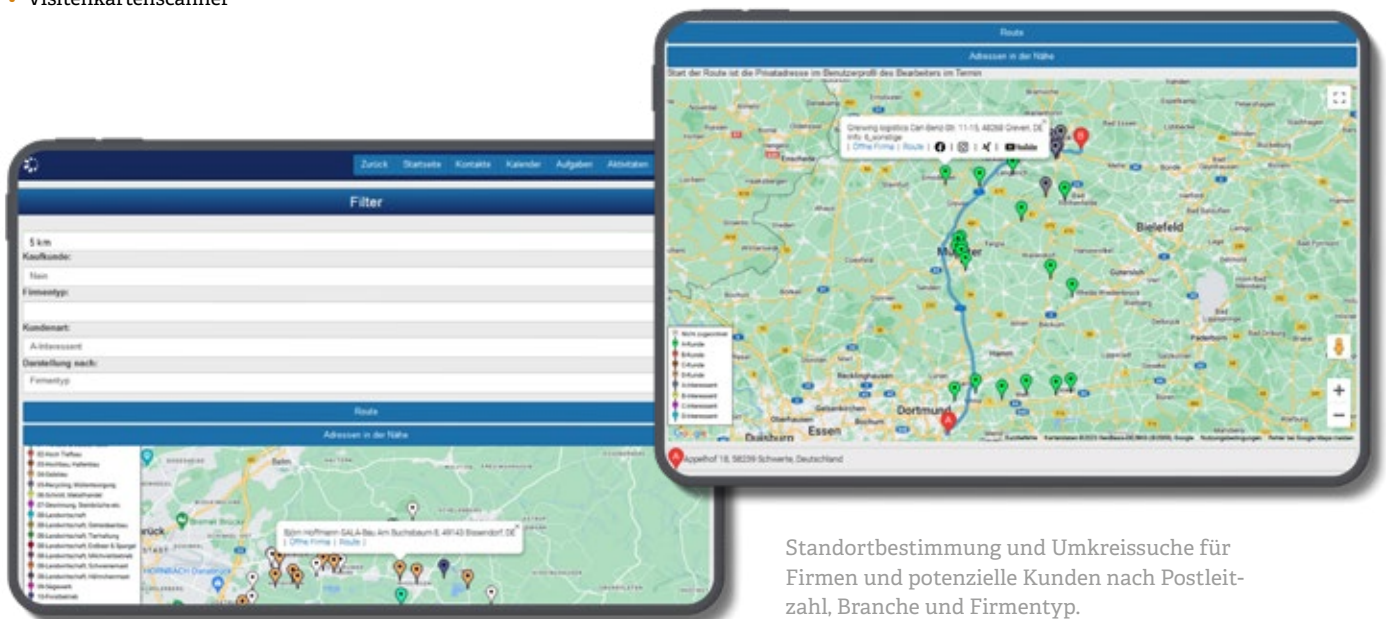
### FEATURES DER APP

- Organisation Ihrer vertrieblichen Kontaktdaten
- Integrierter Kalender für eine verbesserte Planung
- Priorisierung und Strukturierung von Aufgaben und Aktivitäten
- Anzeige von Terminen inklusive Routenplanung
- Umkreissuche für potenzielle Kunden und Interessenten
- Spracheingabe zum Aufzeichnen von Besuchsberichten
- Visitenkartenscanner



### LEAD-MANAGEMENT-SYSTEMS FÜR CALL CENTER

Mit unserem maßgeschneiderten CRM-System „smartPortal“ sowie mit der begleitende VertriebsApp gestalten Sie Ihr Outbound Marketing noch effizienter und effektiver. Profitieren Sie von einem auf Sie angepassten System mit individuellem Wiedervorlagenmanagement zur Organisation von Formularen, Timings, Kontakten, Durchwahlen und Ansprechpartnern. Sie interessieren sich für zusätzliche Informationen? Wir stehen Ihnen gerne zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.



Standortbestimmung und Umkreissuche für Firmen und potenzielle Kunden nach Postleitzahl, Branche und Firmentyp.

# WIR HOLEN MEHR GESCHÄFT AUS IHREN DATEN – SPRECHEN SIE UNS EINFACH AN

## UDO WÄLTER

Geschäftsleitung  
uw@vertriebsrat.de  
Mobil +49 (0) 171 1433070

## DANIEL HEINATH

Geschäftsleitung IT & Daten  
Fon +49 (0) 30 4630373 51  
Mobil +49 (0) 178 4047114

## UNSERE PARTNER

INTERACT TELE SERVICE AG  
Ansprechpartnerin: Eva Kunz  
Fon + 49 (0) 395 37930 555  
kunz@interact-ag.de  
www.interact-ag.de

New Sales Xperts  
Ansprechpartner: Felix Heller  
Mobil +49 (0) 176 55793106  
felix@nsxs.de  
www.nsxs.de

## BÜRO RUHRGEBIET

e.com Mittelstandsberatung GmbH  
Appelhof 18  
58239 Schwerte  
Fon +49 (0) 2304 2591 21

## BÜRO BERLIN

e.com Mittelstandsberatung GmbH  
Gustav-Meyer-Allee 25  
13355 Berlin  
Fon +49 (0) 30 4630370 00

## BÜRO MÜNCHEN

e.com Niederlassung München  
Engasserbogen 42  
80639 München  
Fon +49 (0) 89 189576 05